



DRV Sistemas, SLU

901 010 330

info@drvsistemas.com

<https://es.drvsistemas.com>

La profesionalidad no sólo reside en el conocimiento



DRV Sistemas, SLU

901 010 330

info@drvsistemas.com

<https://es.drvsistemas.com>

Dossier de DRV Sistemas, SLU

Hoy en día, la mayoría de las decisiones se toman consultando información encontrada en Internet. DRV Sistemas es partner de algunas de las agencias más importantes en España, y consigue que la marca o producto de sus clientes sean fáciles de encontrar en Internet y así aumenten sus ventas.

Nuestros clientes son agencias de comunicación y marketing, departamentos internos que necesitan externalizar o complementar sus equipos de trabajo y departamentos internos, así como empresas que necesitan apoyo externo de un equipo comercial profesional y experimentado en diferentes áreas de negocio B2B. Somos expertos en la materia y así es cómo trabajamos:

- **Outsourcing SEO y marketing online**
- **Outsourcing SEM y marketing social**
- **Outsourcing en telemarketing**

Además, nos gusta enseñar lo que sabemos. Por eso impartimos formación sobre estas tecnologías y escribimos en [nuestro blog](#).

Y éstas son nuestras referencias: [Casos de éxito](#).



Grupo en LinkedIn



Comunidad en Google+



DRV Sistemas, SLU

901 010 330

info@drvsistemas.com

<https://es.drvsistemas.com>



Grupo en LinkedIn



Comunidad en Google+

Outsourcing SEO Marketing

Ventajas de externalizar SEO

- ✓ **Reducir gastos** de infraestructura, administrativos y de recursos humanos
- ✓ **Satisfacer todas las necesidades de los clientes** y ofrecer servicios integrales de marketing online
- ✓ **No hace falta recibir formación técnica** para departamentos o equipos de trabajo
- ✓ **No es necesario realizar inversión**, y se obtienen beneficios desde el primer momento.
- ✓ **Ofrece servicios integrales a tus clientes**, pues no tendrá que buscar nuevos colaboradores o partners

Servicios SEO para subcontratar

- **Consultoría y coaching** para formación y diseño de estrategias de marketing online
- **Analítica Web y optimización** de sitios para SEO
- **Branding** para potenciar la marca
- **Marketing de contenidos**
- **Infografías**
- **SEO para vídeo e imágenes**
- **SEO internacional**
- **SEO Social**
- **ORM** para mejorar la **reputación Online** de tus clientes
- **Servicios de traducción** de sitios Web y artículos



DRV Sistemas, SLU

901 010 330

info@drvsistemas.com

<https://es.drvsistemas.com>



Grupo en LinkedIn



Comunidad en Google+

Outsourcing SEM y Marketing social

Ventajas del outsourcing en SEM y marketing social

- ✓ **Dar valor añadido** y complementar tus servicios con nuevas acciones de marketing
- ✓ **Tus clientes no tendrán que buscar nuevos partners** o proveedores
- ✓ **Reducir gastos** de infraestructura, administrativos y de personal. Contrata campañas SEM a partir de 60 Euros al mes
- ✓ **No se requiere inversión** y los beneficios son palpables desde el primer mes

Servicios a subcontratar

- **Análisis del "producto digital"** del cliente y analítica de su portal
- **Campañas SEM** en Google Adwords, Facebook Ads, LinkedIn
- **Marketing social** para difusión, promoción y popularización
- **Compraventa y alquiler de espacios publicitarios**
- **Campañas de afiliación** y venta de publicidad on site y móvil
- **Redacción de anuncios** comerciales
- **Campañas de telemarketing** para captación y difusión



DRV Sistemas, SLU

901 010 330

info@drvsistemas.com

<https://es.drvsistemas.com>



Grupo en LinkedIn



Comunidad en Google+

Outsourcing en Telemarketing

Ventajas de externalizar telemarketing

- ✓ **Soporte y apoyo logístico** de un equipo comercial preparado
- ✓ **Aumenta el abanico de servicios** hacia tus clientes y ofrece soluciones de valor añadido
- ✓ **Reducir costes** en infraestructura, administración y de RRHH
- ✓ **Sin inversión** previa ni contratos de permanencia
- ✓ **Bases de datos actualizadas**, pues desarrollamos nuestras propias bases de datos sin necesidad de comprarlas a terceros

Servicios de telemarketing a subcontratar

- Campañas de **generación de leads** para empresas B2B
 - Concertar reuniones comerciales
 - Invitación a eventos y otros
 - Registros
- Servicios de **prospección comercial**
 - Localizar y cualificar leads
 - Difusión comercial de productos, servicios y marca
 - Preventa
- **Encuestas telefónicas** para control de calidad y estudios de mercado
- **Invitaciones a eventos**, seminarios, ferias, charlas y más
- Creamos **bases de datos actualizadas**, personalizadas y profesionales
- **Call center en España**. Servicios de **call center para recepción de llamadas**



DRV Sistemas, SLU

901 010 330

info@drvsistemas.com

<https://es.drvsistemas.com>

Marketing multicanal

Los servicios de marketing multicanal permiten ofrecer un importante valor añadido a las necesidades de marketing de cualquier empresa. Gracias a diferentes medios y canales podemos aprovechar estos para mejorar la presencia de la marca, un producto o servicio, así como fortalecer y mejorar las relaciones con clientes y potenciales clientes.

Entre los servicios de marketing multicanal destacan

- ✓ **Email marketing** Utilizando las herramientas de Email marketing adecuadas, acompañando la campaña con una buena creatividad, un argumentario sólido y una base de datos bien cualificada, los resultados de conversión están asegurados
- ✓ **SMS marketing** imprescindible para aportar valor, confianza y profesionalidad a una prospección o difusión de un producto, servicio o marca. Ideal tanto para un hotel, como para un pequeño ecommerce, entre otros

A través de cada uno de estos **servicios de marketing multicanal** describimos y presentamos una serie de soluciones que aportan valor añadido a cualquier tipo de acción comercial o de marketing.



Grupo en LinkedIn



Comunidad en Google+





DRV Sistemas, SLU

901 010 330

info@drvsistemas.com

<https://es.drvsistemas.com>

 Grupo en LinkedIn
 Comunidad en Google+

Contacto

Razones para tener a DRV Sistemas como partner

- ✓ **Estrictamente confidencial.** Bajo acuerdo de colaboración, la confidencialidad es lo más importante y nuestra labor es totalmente transparente.
- ✓ **Trabajamos para** compañías de reconocido prestigio, y somos partner oficial de empresas el IBEX35.
- ✓ **Somos propietarios y administradores de diferentes plataformas** de promoción de productos, así como de grupos y comunidades con más de 20.000 miembros

 Grupo en LinkedIn -  Comunidad en Google+

- ✓ **Amplia experiencia en proyectos internacionales.** Encuentra aquí un mapa de [experiencia internacional](#)
- ✓ **Aumentar ventas y cartera de clientes**, además de ampliar la gama de servicios accediendo a nuestro [canal de colaboradores](#)
- ✓ **Asistencia técnica** continua
- ✓ **No tenemos estructura comercial.** El ahorro lo repercutimos en nuestras tarifas.
- ✓ **Somos pro-activos.** En nuestros proyectos y en lo demás, también.