

SEGOVIA BUSINESS MARKET

FORO DE INVERSIÓN Y EMPRESA

6 de Febrero de 2020



Segovia Business Market

La iniciativa **Segovia Business Market** tiene como objetivo la **atracción de inversión a la ciudad** de Segovia a través de un foro participativo, dinámico y abierto en el que interactúen empresas, inversores y emprendedores.

Un espacio único de **conexión entre el ecosistema empresarial de Segovia y la red de inversores, business angels y venture capital de ámbito nacional e internacional**. El programa cuenta con **mesas redondas, conferencias, rondas de inversión y espacios de networking** que durante el **6 de febrero** reunirán una capacidad de inversión superior a los **100 millones de euros**. Esta iniciativa enmarcada en la Red de Ciudades Business Market, busca **fomentar el emprendimiento, el intraemprendimiento y el desarrollo empresarial de Segovia**.

¿Qué es una ronda de inversión?

Una ronda de inversión es un **proceso en el que una empresa**, gracias a la participación de inversores, puede **conseguir el capital que necesite para el desarrollo de su proyecto y/o nueva línea de negocio**. Esto significa que **entrarán nuevos socios que adquirirán una parte del capital social de la compañía** y, por tanto, también tendrán el control de una parte de esta. A cambio de esa financiación, los inversores tienen como objetivo que la sociedad crezca y tenga éxito para poder recuperar al menos su capital invertido.

Segovia Business Market, contará con rondas de inversión para las empresas interesadas.

PROGRAMA EVENTO

09.00h. Acreditaciones.

09.30h. Apertura institucional.

CLARA LUQUERO, Alcaldesa-Presidenta del Ayuntamiento de Segovia.

09.40h. Presentación Segovia Business Market.

JESÚS GARCÍA, Concejal de Desarrollo Económico y Empleo.

09.45h. "De lo local a lo global: Claves para el posicionamiento empresarial y emprendedor en el siglo XXI".

YOHANIA DE ARMAS, Red Iberoamericana de Jóvenes Líderes y JOSH GÓMEZ, Iniciativa Business Market.

10.15h. "Cómo conseguir el éxito en el emprendimiento e intraemprendimiento empresarial".

PALOMA CABELLO, MIT y FERNANDO MOROY, Keiretsu Forum Business Angels.

10.45h. "Claves para la captación de inversión en Venture Capital".

NICOLÁS CAMPO, Invertidos, MACARENA GONZÁLEZ, Startup Lab Spain, ISMAEL TEIJÓN, Cupido Capital y VIRGINIA SÁNCHEZ, Zubi Labs.

11.15h. Café.

11.45h. "De la semilla a la aceleración empresarial".

SUSANA FERNÁNDEZ, Tartessos Ventures, PEPE VALDERRAMA, Fullstep, ELENA GONZÁLEZ, Bstartup Sabadell y FERNANDO RODRÍGUEZ, 15K Angels.

12.25h. "La construcción de ecosistemas de emprendimiento y desarrollo empresarial".

PALOMA MÁS, Plug and Play Tech, ANDRÉS PINEDA, Startup Lab Spain y CARMEN MARTÍNEZ, Big Ban Angels y LUZ ADELL, Bbooster.

13.00h. "Alternativas de inversión y apoyo al desarrollo empresarial y emprendedor".

JOSÉ LUIS DE CACHAVERA, Startupexplore, MANUEL MORENO, Zeta Ventures y JUAN MANUEL REVUELTA, Fundación Finnova.

13.30h. "Claves de éxito para el desarrollo empresarial y emprendedor".

ROMAIN CICAL, Everis Initiatives y JORGE FIELDS, Cupido Capital.

14.00h. Cóctel Networking.

15.30 a 17.30h. Rondas de Inversión.

17.30 a 18.00h. Clausura Segovia Business Market.

ALBERTO ESPINAR, Concejal de Innovación.



INVERSORES



Yohania de Armas

[@Red_de_Lideres](#)

[/yohania-de-armas](#)

Empresa: Red Iberoamericana de Jóvenes Líderes

Cargo: Presidenta

- ▲ Presidenta y co-fundadora de la Red Iberoamericana de Líderes.
- ▲ Dirige La Cabaña Cuba Consulting Group.
- ▲ Vicepresidenta de Academia de Terapias y Medicinas Complementarias.
- ▲ Directora Jurídica y profesora del Departamento de Ciencias Penales y Criminológicas de la Facultad de Derecho en la Habana.



Josu Gómez

[@josugomez78](#)

[/josu-gomez-barrutia-4bb43a63](#)

Empresa: Zahara Venture Projects

Cargo: Fundador de la Red Business Market

- ▲ Experto en Liderazgo, Emprendimiento e Innovación.
- ▲ Entre los 25 líderes económicos de futuro de España según Instituto Choiseul.
- ▲ Profesor de escuelas de negocio y universidades.
- ▲ Ensayista y Escritor.

Sectores de inversión: Todos los sectores, y presencia tanto offline como online.

Rango de aportación: Entre 50.000 y 1.000.000 euros.



Paloma Cabello

@palocabello

/paloma.cabello

Empresa: Massachusetts Institute of Technology (MIT)

Cargo: Consejera Económica Internacional e impulsora del Foro de Inversores del MIT

- ▲ Primera europea en la Junta Directiva Global del Foro Empresarial MIT.
- ▲ Referente en el sector de la inversión.
- ▲ Directiva en el fondo de inversión especializado en tecnología Marco Polo Investments.
- ▲ Asesora de grandes fondos de inversión alternativa.

Sectores de inversión: Industria y tecnología.



Fernando Moroy

@fernandomoroy

/fernandomoroy

Empresa: Keiretsu Bussines Angels

Cargo: Presidente

- ▲ Consultor financiero.
- ▲ Asesor de empresas y fundaciones.
- ▲ Más de treinta y cuatro años de experiencia profesional en puestos directivos en entidades financieras en Caixabank, BBVA...etc.
- ▲ Profesor de escuelas de negocio y universidades.

Sectores de inversión: Retail, logística, tecnológica, salud, deporte, industria, e-commerce, turismo, y bio.

Rango de aportación: Hasta 150.000 euros.



Nicolás Campo

@nicolas_ca_ro

/nicolas-campo-ros-a50b22104

Empresa: Invertidos

Cargo: Asociado Invertidos
Socio Cupido Capital

- ▲ Mentor.
- ▲ Analista de inversión en Sociosinversores.com
- ▲ Coordinador proyectos inversión en "healthsearch".
- ▲ Formado en Fintech por la Universidad de Harvard

Sectores de inversión: Digital, tecnológico, propuestas de inversión con componente de innovación digital en cualquier campo. Han desarrollado inversiones de éxito como Cabify, Deliveroo, Airbnb, Lime entre otras.

Rango de aportación: De 50.000 euros en adelante. Invierten en empresas en funcionamiento (segunda fase) que necesitan crecimiento.



Macarena González

@MacarenaMira

/macarena Gonzalezmira

Empresa: Startup Labs Spain

Cargo: Co-Fundadora

- ▲ Directora de Venture Capital. Crazy4Media.
- ▲ Directora de proyectos y cuentas en Gadivia consultores.
- ▲ Directora financiera Arg Bottling S.L.
- ▲ Directora de marketing y comunicación grupo Maspretty.

Sectores de inversión: Tecnológicos, digitales y con componente innovador en fase inicial o temprana del proyecto.

Rango de aportación: De 50.000 a 200.000 euros.



Ismael Teijón

@iTeijon

/iteijon

Empresa: Cupido Capital

Cargo: Fundador de Cupido Capital
Co-Fundador de Demium Startups.

- ▲ Emprendedor en serie.
- ▲ Director de proyectos Global en Demium.
- ▲ Fundador de la escuela de negocio Demium Academy.
- ▲ Co-fundador Genializa y e-even Top.

Sectores de inversión: Industria, automoción, agrotech, turismo, salud, deporte, tecnología.

Rango de aportación: Hasta 50.000 euros en fase presemilla.



Virginia Sánchez

@cosquis

/virginia-sanchez-munoz-

Empresa: Zubi Labs

Cargo: Responsable de Inversiones

- ▲ Mentora y asesora de startups.
- ▲ Directora de Proyectos en Demium Startups .
- ▲ Emprendedora.
- ▲ Consultora digital.

Sectores de inversión: Social y medioambiental.

Rango de aportación: De 250.000 a 500.000 euros por empresa.



Susana Fernández

@SusanaFCasla

/susanafdezcasla

Empresa: Tartessos Ventures

Cargo: Presidenta y Socia-fundadora

- ▲ Directora General de Escoaching.
- ▲ Fundadora de Talent Gaming.
- ▲ Mentora con más de 20 años de experiencia en programas de apoyo al desarrollo del talento, liderazgo e innovación.
- ▲ Consultora en IBM, PWC.
- ▲ Autora de varios libros.

Sectores de inversión: Diversificado tanto propuestas de desarrollo emprendedor /empresarial online como offline.

Rango de aportación: Hasta 150.000 euros por proyecto.



Pepe Valderrama

@pval_fullstep

/pepe-valderrama-3704059

Empresa: Fullstep

Cargo: Consejero delegado

- ▲ Experto en programa de ahorros para las empresas.
- ▲ Miembro Fundación INTEC.
- ▲ Socio Cupido Capital.
- ▲ Inversor Faraday Venture Partners.

Sectores de inversión: Industria, automoción, agrotech, turismo, salud, deporte, tecnología.

Rango de aportación: De 50.000 a 150.000 euros.



Elena García

Empresa: Bstartup Sabadell

Cargo: Asesora responsable en la zona centro

- ⬆ Directora de banca de empresas.
- ⬆ Gestora de comercio exterior.
- ⬆ Gestora de empresas.

Sectores de inversión: Empresas de sectores tecnológico y digital (SaaS, aplicaciones móviles, marketplaces, e-commerce, big data, internet of things, e-health...) en diferentes fases.

Rango de aportación: Dos rangos: hasta 100.000 euros o bien de 200.000 a 2.000.000 de euros.



Fernando Rodríguez

[@Fer_intouch](#) [/Fernando Rodríguez Alemany](#)

Empresa: 15 K Angels

Cargo: Fundador 15 K Angels
Co-fundador de Mark Venture

- ⬆ Experto en Innovación.
- ⬆ Más de 20 años de experiencia en estrategia de negocio.
- ⬆ Mentor de startups y emprendedores.
- ⬆ Experto en Innovación abierta.

Sectores de inversión: Inversión proyectos semilla. Entre sus empresas invertidas se encuentran Noysi, Metrica6, DNActive, Revoolt o Moca.

Rango de aportación: De 50.000 a 100.000 euros por proyecto. Si bien participan en proyectos de coinversión con otros fondos en rondas que pueden llegar en fase semilla (inicial) hasta los 300.000 euros por proyecto.



Paloma Más

[@palomali](#)

[/palomamas](#)

Empresa: Plug and Play

Cargo: Directora de Operaciones y Relaciones Externas

- ⬆ Responsable de Inversión.
- ⬆ Analista de startups en Plug And Play.
- ⬆ Activación comunidad de emprendedores en el campus de Google Madrid.
- ⬆ Gerente y coordinadora de la comunidad de emprendedores de TechHub.

Sectores de inversión: Industria, automoción, agrotecnología, turismo, salud, deporte, tecnología.

Rango de aportación: De 50.000 a 1.000.000 de euros en diferentes fases, de semilla a fase b.



Andrés Pineda

[/andrespinedaramos](#)

Empresa: StartupLabs Spain

Cargo: Co-fundador

- ⬆ Director de proyectos.
- ⬆ Director marketing en driverjobs.
- ⬆ Consejero delegado de Fheel.com y de jumpingtofame.com
- ⬆ Responsable de estrategia creativa y digital.

Sectores de inversión: Tecnológicos, digitales y con componente innovador en fase inicial o temprana del proyecto.

Rango de aportación: de 50.000 a 200.000 euros.



Carmen Martínez

@CarmenBigBan /carmen-martinez-lopez-b02950b5

Empresa: Big Ban Angels

Cargo: Responsable de Proyectos

- ▲ Directora de proyectos.
- ▲ Experta en programas de subvención europeos.
- ▲ Responsable de formación.
- ▲ Coordinadora de campañas de marketing social.

Sectores de inversión: Diversos sectores, proyectos escalables.

Rango de aportación: Hasta 150.000 euros en fase semilla.



Luz Adell

@LuzAdell_ /luzadell

Empresa: Bbooster Ventures Capital

Cargo: Responsable de Estrategia e Inversión

- ▲ Directora de Big Ban Angels.
- ▲ Responsable de proyectos en Big Ban Angels.
- ▲ Experta en Family office.
- ▲ Experta en banca privada en Banif.

Sectores de inversión: Retail, logística, tecnológica, salud, deporte, industria, e-commerce, turismo y bio.

Rango de aportación: Diferentes fondos desde 50.000 hasta 5.000.000 de euros en diferentes fases.



José Luis de Cachavera

/jldecachavera

Empresa: Startupxplore

Cargo: Analista de Inversión

- ▲ Profesor y creador de contenidos en Startupxplore Akademia.
- ▲ Socio Fundador Ofersalud.
- ▲ Profesor en ESIC.
- ▲ Experto en inversiones patrimoniales.
- ▲ Gerente de Triaria Consulting S.L.

Sectores de inversión: "eHealth", comercio electrónico, industria, tecnología, logística, agrotech, y bio.

Rango de aportación: De 50.000 a 1.500.000 euros.



Manuel Moreno

@manumoreno72 /manuelmorenocastell

Empresa: Zeta Ventures

Cargo: Director de Media For Equity

- ▲ Experto en innovación en grupo Zeta.
- ▲ Mentor Bbooster Ventures y Esade BAN.
- ▲ Gerente de HORECA.
- ▲ Profesor.
- ▲ Asesor de diferentes startups.

Sectores de inversión: Retail, logística, tecnológica, industria, e-commerce, turismo y salud.

Rango de aportación: Hasta 250.000 euros en fase inicial, la inversión se ejecuta a través de estrategia comercial y posicionamiento en medios.



Juan Manuel Revuelta

@juanmrevuelta

/juanmrevuelta

Empresa: Finnova

Cargo: Director General

- ▲ Experto en financiación pública e innovación.
- ▲ Fundador de Startup europe accelerator.
- ▲ Profesor en diferentes instituciones académicas.
- ▲ Emprendedor.

Sectores de desarrollo: Desarrollan estrategias de apoyo a la inversión, al desarrollo innovador y empresarial mediante financiación europea.



Romain Cical

/romain-cical

Empresa: Everis

Cargo: Director de logística en Everis Initiatives
Socio Cupido Capital

- ▲ Consejero y co-fundador de Nukker.
- ▲ Director de ventas en Momit.
- ▲ Director de proyectos PSA Peugeot Citroën.

Sectores de inversión: Industria, automoción, agrotech, turismo, salud, deporte, tecnología.
Rango de aportación: Hasta 50.000 euros fase presemilla.



Jorge Fields

@Jorge_Fields

/jorgefields

Empresa: Cupido Capital.

Cargo: Responsable de Operaciones
Inversor

- ▲ Experto en desarrollo de proyectos.
- ▲ Director de Marketing Segofinance.
- ▲ Fundador y Consejero de Doozymob.
- ▲ Director de proyectos Citibox.
- ▲ Co-fundador y Consejero Talent Tank.

Sectores de inversión: Industria, automoción, agrotech, turismo, salud, deporte, tecnología.
Rango de aportación: Hasta 50.000 euros fase presemilla.



Josetxu Silgo

@josetxusilgo

/josetxusilgo

Empresa: Metxa

Cargo: Director y Fundador de Metxa

- ▲ Fundador de Senda 15 coworking.
- ▲ Consejero y socio de Hunters of Magic.
- ▲ Director y fundador de 1000informes.com
- ▲ Fundador, Presidente y CEO Append, Investigación de Mercados.
- ▲ Fundador, Presidente y CEO en la escuela de Negocios ESDEN.

Sectores de inversión: Tecnológicas, logística, bio, salud y industria.
Rango de aportación: Hasta 50.000 euros fase semilla.



GLOSARIO

Startup

Por definición, una startup es una empresa de reciente creación con ciertas posibilidades de generar un gran crecimiento y volumen de negocio en un espacio de tiempo reducido. El término se suele aplicar sobre todo en los ámbitos tecnológicos, cuyas compañías, debido a la reducción de costes que entraña ser digital, suelen tener más posibilidades de crecer rápidamente, aunque no es exclusivo.

Zombi

Se les aplica el calificativo de “zombi” a las empresas emprendedoras de base innovadora y tecnológica (startup) que no crecen ni evolucionan, simplemente siguen existiendo. Suele ocurrir que su proyecto ni sus planes acaban de tener éxito. También les pasa a aquellas empresas que no tienen capital suficiente para pagar los costes del cese definitivo (despidos, finiquitos, pago a proveedores, etc).

Unicornio

Término que en el universo de las empresas innovadoras y tecnológicas hace referencia a aquellas empresas valoradas en más de 1.000 millones de dólares cuando todavía no han salido a bolsa.

Dragón

Término para denominar a los “unicornios” con capacidad para devolver a cada uno de sus inversores la totalidad del capital que aportaron. Empresas como Facebook y WhatsApp son ejemplos de dragones.

Aceleradora

Una aceleradora de startups se encarga de seleccionar una empresa emprendedora de base tecnológica o innovadora en una fase inicial (o incluso recién constituida) a través de un proceso donde compite con otras. Ayudan a las seleccionadas a crecer de manera rápida: estableciendo

y optimizando un modelo de negocio, una escalabilidad, un modelo rápido de crecimiento, un acceso a financiación, etc. Suelen contar con formación y una serie de mentores que guían a los emprendedores en todos estos pasos.

Inversor ángel o "business angel"

Un "business angel" es un pequeño inversor que te dará dinero para tu empresa al montarla o en una fase medianamente inicial. Su alcance de inversión puede rondar entre 20.000-50.000 euros, y habitualmente está complementado con acompañamiento a los emprendedores a la hora de enfocar el negocio, conseguir clientes, hacer contactos... Se les suele denominar "dinero inteligente" porque no solo aportan inversión.

Fondo de inversión

Un fondo de inversión (o un gran inversor aislado) siempre dará bastante más dinero (como mínimo 100.000 euros), aunque suelen implicarse más tarde: cuando la empresa tiene un número suficiente de usuarios, cuando está facturando a buena velocidad o cuando no factura, pero parece que va a escalar muy rápido. Su inversión será medianamente generosa, aunque solo invierten no suelen ayudar en la gestión de la empresa.

Company builder

Un "company builder" es una institución que, aliándose con los emprendedores y fundadores, desarrollan una empresa desde cero. En este sentido, el papel, las tareas y las responsabilidades suelen estar compartidas entre el emprendedor y el "company builder".

Family office

Un "family office" no es necesariamente un fondo de inversión. Los "family offices" son instituciones que se encargan, sobre todo de gestionar grandes patrimonios. Si nunca

habías oído hablar de esta figura, es lógico: tradicionalmente no se han involucrado en financiación de startups, sino en sectores como el inmobiliario, el financiero, el energético, etc... aunque esto está cambiando. Sus inversiones suelen abarcar una horquilla amplia, aunque lo habitual es que estén desde los 200.000 euros a varios millones.

FFF's ("Fools, Friends and Family")

Los FFF's son los tres tipos de personas que te darán dinero para montar tu empresa cuando nadie más confíe en ti. Básicamente, los dos tipos de personas que no pueden escapar de tu petición (familia y amigos) y algún loco (antiguos jefes, compañeros de trabajo, locos por definición...) que se crucen por el camino.

Capital semilla o "seed capital"

Aportación económica inicial, la que permite comenzar un proyecto. Normalmente, este dinero proviene del círculo más cercano del emprendedor, los conocidos como FFF's, aunque también puede venir de aceleradoras, "business angels", o "crowdfunding". La inversión en esta etapa conlleva un mayor riesgo al no existir garantía de que el proyecto vaya a funcionar.

Capital riesgo o "venture capital"

Financiación que se caracteriza por el alto riesgo que conlleva. Suele provenir de fondos de inversión especializados que aportan dinero para lanzar un proyecto en sus primeras etapas a cambio de acciones. Al impulsar ideas tan recientes el resultado puede ser tanto un éxito rotundo como un estrepitoso fracaso.

"Private equity"

Por lo general, este dinero sólo llega a empresas consolidadas que buscan una grandísima financiación para aumentar aún más su expansión y sus posibilidades de negocio. No suele llegar a startups, y una gran parte de lo que en España llamamos capital riesgo iría englobado aquí.

Crowdlending

Si “crowdfunding” es la financiación colectiva de un proyecto, el “crowdlending” consiste en el apoyo económico a iniciativas empresariales por parte de inversores que hacen pequeñas aportaciones a cambio de un tipo de interés. Una alternativa a los préstamos tradicionales y a las grandes rondas de inversión.

Fase semilla o “seed”

Esta fase de la empresa hace referencia al inicio incluyendo la constitución de la empresa, pruebas de mercado iniciales o el desarrollo de prototipos.

Fase “early stage”

En esta etapa la empresa ha avanzado algo más, ha dado sus primeros pasos que incluyen la creación del producto, validación del negocio o consecución de usuarios/clientes.

Fase “growth stage”

Si los primeros pasos han ido bien y se ha validado el negocio, ha llegado la hora de que la empresa crezca: con más recursos, más financiación, más usuarios/clientes o más ingresos.

Fase “expansion stage”

Si las cosas han ido bien en el mercado local/nacional, la empresa inicia la fase de expansión, ampliando tus límites geográficos o sectoriales y aumentando de manera considerable las miras de su negocio.

Exit

Venta de la empresa.

SEGOVIA BUSINESS MARKET

Colaboran:



El futuro vive en Segovia

www.investinsegovia.com

info@investinsegovia.com / Tel.: +34 921 463 546
C/Andrés Reguera Antón, 3 / 40004 Segovia

