



ASOCIACIÓN  
NUPCIAL  
ESPAÑOLA

DOSIER DE PRENSA

## **Nace la ANE, la primera Asociación Nupcial Española oficialmente constituida**

*. ANE inicia su andadura con el objetivo de agrupar a todos los profesionales del sector y ofrecer claridad y transparencia.*

*. La Asociación ha sido impulsada por seis empresarios del sector nupcial y su prioridad es ofrecer soluciones prácticas, enfocándose en la profesionalización del sector.*

El sector nupcial español acaba de ver nacer la ANE, la **Asociación Nupcial Española**, una **entidad sin ánimo de lucro**, impulsada por varios empresarios con el objetivo de ayudar de manera específica a todos los profesionales de este ámbito, aportando **soluciones legales**, así como actuar en su **representación ante los diferentes organismos oficiales y públicos**. La ANE está ya **legalmente registrada**, de manera que aquellos profesionales que estén interesados pueden inscribirse de forma gratuita.

La ANE se constituye en un momento en el cual el tejido asociativo se hace más necesario que nunca para **gestionar las dificultades derivadas de la crisis del Covid19**. Detrás de este ambicioso proyecto se encuentran **seis empresarios del sector**, que se han unido para dar soluciones a las necesidades actuales e impulsar una mejora del escenario y proyectarlo hacia un futuro más próspero. Dichos empresarios son:

- Oscar Tudela, Presidente. Emprendedor con varias empresas del sector nupcial.
- Milan Zhivkov, Tesorero. Cofundador de Sedka Novias, Alicante.
- Antonio Rivas, Secretario. Cofundador del espacio nupcial Centro Novias Albolote, Granada.
- Liliana Fábregas, Secretaria. Cofundadora de Boutique de Novias, Barcelona.
- Maria Dolores García, Vocal. Cofundadora del espacio nupcial Centro Novias Albolote, Granada.
- Maria Salud Serrano, Vocal. Cofundadora de Sedka Novias, Alicante.

Actualmente la ANE dispone de un **equipo de 12 personas** que trabajan ya al servicio de sus asociados y cuenta con una página web donde se puede consultar toda la información sobre la entidad: [www.asociacionnupcialespanola.es](http://www.asociacionnupcialespanola.es).

### **Retos y escenario: un sector con un amplio margen de mejora**

El sector nupcial lleva años afrontando varios retos. Por un lado, la **necesidad de adaptarse al mundo digital** y, por otro, la dificultad para realizar un cambio generacional en muchos negocios. Este segundo factor lleva años abocando al cierre a muchos establecimientos y empresas, con el perjuicio que supone la pérdida del conocimiento acumulado a lo largo de los años.

Otro de los retos es la **necesidad de especialización por parte de las empresas**. Los novios, cada vez más, demandan que su boda sea diferente, lo cual pone a prueba la capacidad creativa de los profesionales y hace imprescindible especializarse para ofrecer experiencias únicas.

Por último, el sector se enfrenta a la **disminución en el número de bodas anuales**, junto con el **descenso en el número de invitados por enlace**. En 2008 se registraron un total de 197.216 bodas, contra las 163.430 registradas en 2018, con un

descenso acumulado del 17% en 10 años (datos del INE). En cuanto al número de invitados, si bien no hay cifras oficiales, las principales empresas del sector coinciden en establecer en torno al 30% la reducción de asistentes a cada evento.

Este dato supone una **disminución importante en la facturación**, sobre todo en empresas como los restaurantes, caterings y todas aquellas que facturan en función del número de asistentes. En consecuencia, representa una fuerte **contracción del sector**, obligando a la mayoría de empresas a buscar nivelar sus ingresos añadiendo productos o servicios a su oferta.

En vista de la dificultad por parte de muchos profesionales de afrontar todos estos retos de manera individual, **el sector lleva años pidiendo una asociación de ámbito nacional**, que incluya a todos los profesionales y a su vez, entienda y defienda las peculiaridades de cada una de las diferentes actividades que lo componen. De esa demanda, **unida a la actual crisis por el COVID-19**, nace la ANE, invitando a participar a todos los profesionales del sector nupcial en la nueva asociación de ámbito nacional.

### ¿Cómo unirse a la ANE?

Pueden unirse a la ANE todas aquellas empresas o profesionales cuya actividad esté relacionada con el sector nupcial y quieran formar parte de una entidad en la que tener voz. El proceso para unirse es rápido y sencillo, y permite, desde el primer momento, disfrutar de **múltiples servicios específicos**, como por ejemplo:

- Mantenerse al día de las últimas novedades del sector.
- Exponer sus sugerencias en la asamblea.
- Intercambiar experiencias con otros profesionales y ampliar su red de contactos.
- Beneficiarse de acuerdos y convenios.

Una vez inscritos como **afiliados**, y cuando su sector de actividad reúna la cifra mínima de empresas afiliadas, se activará a **nivel asociativo** y se nombrará un portavoz, que se incorporará a la Junta Directiva. A partir de aquí, se establecerán unas bases de funcionamiento particulares para cada ámbito de actividad, que se someterán a votación por los asociados integrantes de la misma y serán ratificados por la junta directiva: líneas de actuación, intereses, cuotas, misión específica...

**Para pasar de afiliado a asociado, el socio deberá abonar una pequeña cuota mensual**, que le permitirá disfrutar de forma **completa** de todas las ventajas y servicios de la ANE:

- Asesoría legal especializada en cada sector de actividad.
- Asesoría fiscal especializada en cada sector de actividad.
- Asesoría a nivel de marketing.
- Trámites de impagados o incidencias.
- Acuerdos especiales con proveedores.
- Voto activo en la asamblea anual.
- Cursos y formación.

### Servicios de la ANE

#### -Portavoz para las empresas ante los organismos oficiales y públicos

A través de la ANE, los asociados podrán estar al día de las estadísticas y las novedades económicas y sociales del sector nupcial, para poder afrontar sus decisiones estratégicas con mayor certeza y conocimiento.

Una vez detectadas las **diferentes necesidades específicas de cada sector de actividad**, la ANE se encargará de transmitir las de manera efectiva a los entes públicos a nivel Municipal, Autonómico y Estatal, para conseguir cerrar acuerdos globales que sean beneficiosos para todos: empresas y trabajadores del sector.

## -Asesoría: nuevas herramientas para afrontar las decisiones empresariales

La asociación tiene establecidos diferentes convenios de **colaboración con despachos de abogados y asesores**, para ofrecer a las empresas soporte en el ámbito legal y de cumplimiento normativo, contable-fiscal, financiero, laboral y comercial, sobre marketing e innovación etc.

Los asociados podrán participar de una gran **plataforma pluri-profesional**, donde intercambiar experiencias y realidades con los demás integrantes del proceso productivo, tomar nuevas visiones y perspectivas de futuro y hacer crecer su red de *networking*.

**Barcelona, mayo de 2020**

## Junta Directiva



Oscar  
Tudela, Presidente  
Emprendedor en serie, actualmente muy enfocado en el sector nupcial, con participación en diferentes empresas. Pragmático, siempre buscando la optimización de los recursos. Muy ligado a las nuevas tecnologías, está convencido que el futuro del sector, pasa por integrar lo digital en todas las áreas así como la automatización de todos los procesos que intervienen en ellas.



Milan  
Zhivkov, tesorero  
Cofundador de Sedka Novias, una de las tiendas de moda nupcial más importantes de España. Profesional tremendamente inquieto, siempre buscando la mejora en todos los procesos. Con una enorme capacidad de trabajo, y sabiendo lo que es empezar los proyectos desde cero y llevarlos a lo más alto. Sin duda, su experiencia en el sector será un activo muy valioso para la asociación



Antonio  
Rivas, secretario  
Cofundador de Centro Novias Albolote, un espacio nupcial ubicado en Granada. Su trayectoria es de vértigo, habiendo emprendido multitud de negocios y con más de 35 años de experiencia en el sector. Viajero incansable, le encanta prospectar nuevos mercados y siempre está dispuesto a conocer nuevas realidades. Auna la experiencia junto con la firme creencia en las nuevas tecnologías.



Maria Dolores  
García, vocal  
Cofundadora de Centro Novias Albolote, un espacio nupcial ubicado en Granada. Conoce mejor que nadie las inquietudes de las novias, así como lo que necesitan. Con una trayectoria de más de 25 años en el sector y tras haber vivido varias crisis, su perspectiva y experiencia aporta un gran valor. Profesional incombustible y de gran vitalidad, está convencida que el sector debe renovarse y unirse.



Maria Salud  
Serrano, vocal  
Cofundadora de Sedka Novias, es el alma de la tienda. Sabe lo que supone escalar un negocio desde cero. Tremendamente intuitiva, es capaz de aportar soluciones de manera ágil. Incansable y tenaz, nunca se da por vencida. Conoce de primera mano el día a día de las empresas del sector y de las novi@s. Su aportación será de vital importancia para la asociación.



Liliana  
Fabrega, secretaria  
Cofundadora de Boutique de Novias, un exquisito espacio ubicado en el corazón de Barcelona. Profesional amante del sector, su máxima es "los detalles importan". Comprometida y pasional, la definen. Centrada en la mejora de la experiencia y buscando como marcar la diferencia. Su fuerza, nos ayudará a proyectarnos.