



NOTA DE PRENSA

La Generalitat de Catalunya elige a The Issimo Fruit Family como una de las startups con más proyección del territorio

- **ACCIÓ (Generalitat de Catalunya) hace una selección de las 50 mejores startups que publicará en un catálogo dividido en tres categorías: "Ciencias de la vida y la salud", "TIC", "Otras tecnologías".**
- **The Issimo Fruit Family está a la búsqueda de nuevas inversiones por valor de 300.000 euros para expandir la distribución, potenciar la internacionalización y cerrar acuerdos con grandes marcas.**

23 de octubre de 2020. La Generalitat de Catalunya ha elegido, a través de ACCIÓ (Agencia para la Competitividad de la Empresa de la Generalitat de Catalunya), a The Issimo Fruit Family como una de las 50 *startups* con más proyección de Catalunya y opta a convertirse en una de las tres ganadoras en el Foro de Inversión de ACCIÓ previsto para el 6 de noviembre.

La particularidad es que The Issimo Fruit Family es la única empresa con un producto físico de alimentación (cápsulas de zumos de fruta y esencias naturales para combinar, sin máquina, con diferentes bebidas alcohólicas y crear combinados fáciles y rápidos) y optará para llevarse el premio en la categoría de "Otras

Más información

JOSEPSALVAT|PR

Raimon Sastre / 635 660 380 / raimon@iosepsalvat.es



NOTA DE PRENSA

tecnologías". Esto será en el Foro de Inversión de ACCIÓ previsto para el 6 de noviembre en un formato digital. Es el segundo año que ACCIÓ premia el trabajo de The Issimo Fruit Family colocándola en la lista de TOP 50 *Startups* con más proyección de Cataluña.

"Estamos muy contentos que la Generalitat nos haya elegido por segundo año consecutivo como una de las 24 mejores ya que también participamos en el Foro de Inversión de ACCIÓ que es la fase final. Eso significa que estamos haciendo un buen trabajo", explica Enric Martori, cofundador de la empresa.

De las 50 elegidas por la Generalitat, 24 finalistas participan en el Foro de Inversión (The Issimo Fruit Family es una de ellas) donde expondrán y explicarán su producto el próximo 6 de noviembre. Allí serán valoradas por los inversores presentes en el encuentro, así como el voto del público que asista vía online.

Rondas de financiación de 300.000 euros

The Issimo Fruit Family está avanzando en su plan de negocio y ahora se encuentra en una nueva búsqueda de financiación, en concreto 300.000 euros, para cerrar acuerdos con marcas del sector de las bebidas alcohólicas y ampliar la distribución y la internacionalización.

Los hermanos Martori (Enric y Oriol) ya han invertido unos 300.000 euros en la puesta en marcha del negocio, la contratación del laboratorio para crear las fórmulas, la compra de ingredientes, el diseño de la marca y los materiales de embalaje y de punto de venta... De estos, un 50% provienen de fuentes propias y la otra mitad de la inversión de UpCatalonia, del Microbank gestionado por Business Angels Network de Cataluña a través del programa COSME de la Unión Europea y un préstamo participativo de ENISA (organismo dependiente del ministerio de Industria, Consumo y Turismo).

Más información

JOSEPSALVAT|PR



NOTA DE PRENSA

Sobre The Issimo Fruit Family

The Issimo Fruit Family es una marca de la compañía Business Rhapsody, creada el año 2019 y especializada en la producción de complementos naturales, en forma de néctar de frutas, para la creación de cócteles. Business Rhapsody ha hecho una inversión de más de 300.000 euros en los activos materiales e inmateriales del proyecto The Issimo Fruit Family como son el desarrollo y el diseño de la marca, el *packaging*, la creación y el perfeccionamiento de las recetas, las piezas de comunicación y la tienda online.

Hasta el momento se han desarrollado un total de 12 sabores donde se combinan zumos de frutas, esencias de plantas aromáticas como el tomillo y otras especias. Las cápsulas se pueden combinar con bebidas como la ginebra, el vodka, el whisky, el vermut, el cava, la cerveza, el vino blanco o el vino negro, entre otras.

Business Rhapsody ha recibido el reconocimiento en distintos premios como Innovacat, ADNempren, Bebusiness e Innoforum.

Más información

JOSEPSALVAT|PR

Raimon Sastre / 635 660 380 / raimon@josepsalvat.es