

Ventajas



DISFRUTE DE LOS BENEFICIOS QUE LE APORTAN LAS SOLUCIONES DOCPATH

- **Soporte de idiomas no-occidentales.**
- **Software de alto rendimiento**, ya que muchos procesos comparten datos, etc.
- **Multi-idioma:** Capacidad de manejar múltiples idiomas en un mismo formulario.
- **Integración con aplicaciones de uso diario** como Word y Excel.
- **Entornos de 32 y 64 bits.**
- **Una única interfaz de usuario intuitiva** que contiene diferentes herramientas visuales y fáciles de usar.
- **Diseño de formularios estáticos y dinámicos.**
- **Códigos de barras convencionales y bidimensionales.**
- **Previsualización** del documento final.
- **Flexibilidad** en todos los procesos.
- **Control de versiones** de los formularios y de los objetos que los componen.
- **Diferentes métodos de distribución:** Impresión, archivado, correo electrónico, fax o a través de la Web.
- **Diferentes formatos de entrada:** XML, modo etiqueta, texto plano, FCFC, modo registro variable y fijo.
- **Múltiples opciones de salida:** PCL, PS, AFP, etiquetas, PDF, QMF, RTF, Excel, XML, etc.
- **Una única solución para la generación de alto volumen (batch).**
- **Soluciones multi-plataforma:** Windows, Linux, Unix, System i y zSeries.
- **Mejora importante de la calidad de los documentos.**
- **Imagen corporativa** mejorada.
- **Control de las copias impresas** mediante cuotas de impresión.
- **Integración con los principales gestores documentales:** Documentum, FileNet, etc.
- **Servicio de soporte:** estándar (8x5), ampliado (12x5) o integral (24x7).
- **Posibilidad de *renting*:** alquile nuestras licencias por una cuota fija al mes.

DocPath España - Sector Oficinas, 32-1ª planta - 28760 Tres Cantos Madrid, (Spain).
Tel: +34 918 035000, Fax: +34 918 035143 - E-mail: ventas@docpath.com

DocPath Corp. - 4485 Tench Road, Suite 2511 - Suwanee, GA 30024, USA.
Phone: +1 678-714-3400 - E-mail: sales@docpath.com

DocPath Brasil - Av. Goiás, 1800 - S. 211- Bairro Santa Paula - CEP 09550-050 São Caetano do Sul/SP, Brazil.
Tel./Fax: +55 11 4221-3209 - E-mail: vendas@docpath.com



LA TECNOLOGÍA DOCUMENTAL

LOS BENEFICIOS POR PROCESO EMPRESARIAL

LAS VENTAJAS PARA LOS PROCESOS CLAVE

La tecnología documental se ha convertido en uno de los factores críticos en los diferentes procesos de negocio. Por ese motivo, este documento pretende proporcionar un **resumen claro de los beneficios** específicos que aporta **la tecnología documental de DocPath** a los procesos empresariales más importantes en lo que se refiere a la cantidad de documentación e información involucrada.

FACTURACIÓN - CONTRATACIÓN - IMPRESIÓN DE ETIQUETAS- GESTIÓN DE ALBARANES - COMUNICACIÓN CON CLIENTES



FACTURACIÓN

Toda organización, sin excepción, tiene la necesidad de producir documentos. Desde DocPath, ofrecemos soluciones de software documental para permitir a dichas organizaciones disminuir los costes derivados de su generación (p.e. mediante la optimización del diseño del documento o la eliminación del papel preimpreso), así como aumentar la velocidad de producción mediante una dinamización del proceso de generación ya que, a partir de la misma plantilla, es posible generar facturas en diferentes idiomas, con información personalizada y por diferentes canales, seleccionados en función del cliente.

Características

- **Transpromo/venta cruzada:** inclusión de mensajes promocionales personalizados en el cuerpo del documento transaccional.
- **Posibilidad de procesar automáticamente** las facturas mediante un código de barras.
- **Generación de factura en PDF con firma digital y en HTML5** para su generación online o envío por correo electrónico.
- **Versionado de los formularios (diseño de las facturas)** para asegurar que siempre se esté utilizando la plantilla adecuada en la factura correspondiente.
- **Generación de salidas en formatos de impresión optimizados** (PCL, PostScript, AFP, etc) organizados para reducir costes.
- Opción de **restringir el acceso y permisos de edición** por perfil de usuario.



Portale
4084 Gregory Lane
Louisville, KY 40299
502-694-0672

January, 28, 2011
Page 1/2
Account number: 028589
Customer Code: 4754875

TO:
Adam C. Carpenter
1883 Cambridge Court
Phoenix, AZ 85034

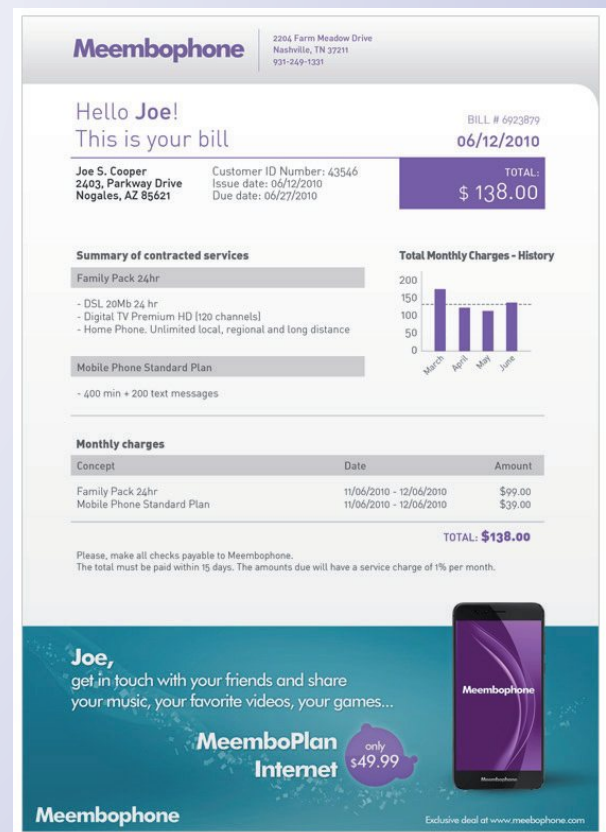
SERVICE SUMMARY
Phone
Long distance charge \$80.00
Local telephone charges \$30.00
Equipment charges \$34.00

Total consumption history

Date	Description	Number	Length	Charges (\$)
12/29/2010	Local call	281-276-8613	1:08	0.40
12/29/2010	Sms	715-344-5670	-	0.10
12/29/2010	Mobile phone	715-344-5670	7:14	1.23
12/30/2010	Data transfer	-	67 kb	0.20
12/30/2010	Local call	281-276-8613	2:39	0.45
12/30/2010	Local call	281-276-8613	4:28	0.90
12/31/2010	Mobile phone	715-344-5670	3:04	0.86

Adam,
We have a special Premium Sports Channels offer for you!
Soccer, American Football, Basketball, Hockey and much more! **\$19.99 per moth**

More information on our website: www.portale.com



Meembophone 2204 Farm Meadow Drive
Nashville, TN 37211
931-249-1331

Hello Joe!
This is your bill
06/12/2010
BILL # 6923879

Joe S. Cooper
2403, Parkway Drive
Nogales, AZ 85621
Customer ID Number: 43546
Issue date: 06/12/2010
Due date: 06/27/2010
TOTAL: \$ 138.00

Summary of contracted services
Family Pack 24hr
- DSL 20Mb 24 hr
- Digital TV Premium HD (120 channels)
- Home Phone. Unlimited local, regional and long distance

Mobile Phone Standard Plan
- 400 min + 200 text messages

Monthly charges

Concept	Date	Amount
Family Pack 24hr	11/06/2010 - 12/06/2010	\$99.00
Mobile Phone Standard Plan	11/06/2010 - 12/06/2010	\$39.00

TOTAL: **\$138.00**

Please, make all checks payable to Meembophone.
The total must be paid within 15 days. The amounts due will have a service charge of 1% per month.

Joe,
get in touch with your friends and share your music, your favorite videos, your games...
MeemboPlan Internet only \$49.99
Meembophone
Exclusive deal at www.meembophone.com



CONTRATACIÓN

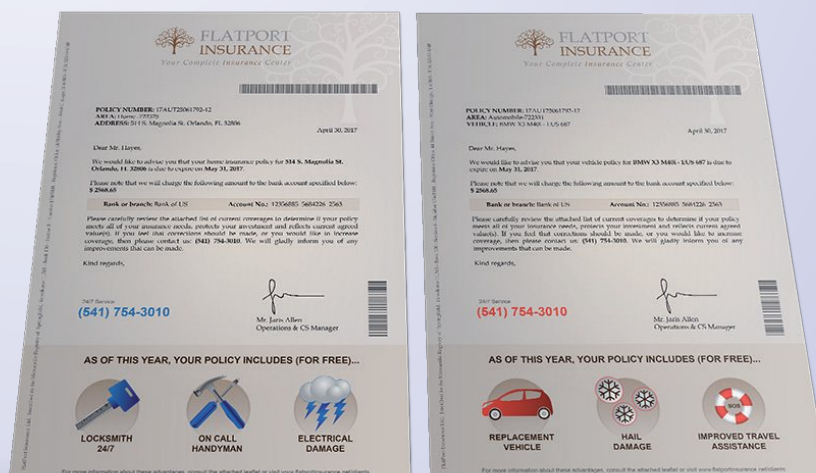
Los contratos son uno de los documentos más importantes para dar soporte a las operaciones de negocios. Generalmente son documentos muy complejos y definidos que suelen contener un gran número de páginas, numerables usando el software de DocPath.

Un documento de contrato bien hecho debe de ofrecer la información necesaria. Nada más, nada menos. Las normativas son cada vez más estrictas en cuanto a la utilización de documentos precisos y personalizados.

El software complementario de DocPath permite almacenar copias de documentos, firma electrónica, etc..

Características

- Posibilidad de procesar automáticamente los contratos digitalizados con un código de barras.
- Generación automática de contratos con los clausulados y apartados correspondientes en función del cliente o del producto.
- Permite generar los contratos con un número variable de firmantes, párrafos o cláusulas.
- Utilización de una única plantilla para generar contratos con diferentes imágenes (p.e. logos) o colores. Muy útil para un grupo de empresas.
- Distribución multicanal y multidioma en varios formatos (PDF, HTML5, impresión) y canales (email, fax, internet, intranet).





GENERACIÓN DE ETIQUETAS

Los avances tecnológicos y la continua mejora de los procesos de producción mediante la automatización de estos ha convertido a los códigos de barras en algo fundamental del etiquetado de piezas, componentes y productos.

La utilización de etiquetas con códigos de barras tiene un amplio uso en la industria porque permite efectuar rápidas comprobaciones mediante un lector manual.

Por ejemplo, en las líneas de montaje de automóviles la rápida verificación de los distintos componentes permite verificar que no se ha cometido un error que dejaría muy satisfecho a un cliente que recibiera una tapicería de distinto color al esperado.

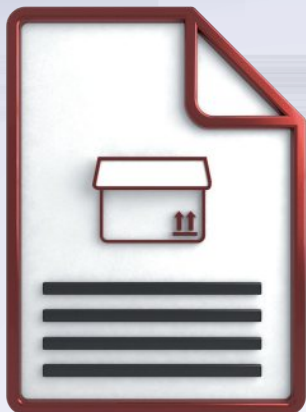
En la industria del transporte aéreo posiblemente todos hayamos vistos a la persona que carga el equipaje en la bodega del avión, verificar cada una de las maletas para asegurarse que el pasajero correspondiente está a bordo del avión, evitando así el riesgo de extraviar el equipaje o no permitir que viaje una maleta cuyo dueño no está en el vuelo.

Otro ejemplo importante de la utilización del software DocPath para generar etiquetas lo tenemos en las grandes superficies comerciales permitiendo gestionar y modificar rápidamente los precios de cualquier producto, pero especialmente los perecederos.

Características

- Cambios eficientes en diseño y generación realizada en formatos de etiquetas (**ZPL, EPL, TEC, etc.**) permitiendo una **impresión más rápida**.
- Permite **incluir códigos de barras con facilidad**.
- Adaptación perfecta a **entornos logísticos** que necesitan una impresión muy rápida de etiquetas de envío y seguimiento.
- Se adapta fácilmente a entornos en los que los productos requieren **cambios muy frecuentes de etiquetas**.
- Fácil integración en la infraestructura existente que permite la generación de etiquetas de manera **centralizada y distribuida**.





GESTIÓN DE ALBARANES

El albarán es una documentación importante que viaja junto a la mercancía a entregar. Las condiciones que deben de cumplir un buen albarán de entrega: debe de ser un documento claro y bien definido, que pueda ser manejado de forma eficiente y segura.

Nuestros clientes usan el Software de DocPath para la creación y generación de sus documentos a su entera satisfacción. Para conseguir una presentación de alta calidad el uso de colores, fuentes tipográficas y tamaños son muy importantes.

El software complementario de DocPath para los operadores logísticos permiten el post procesamiento de los albaranes de forma automatizada, proporcionando importantes mejoras y ahorros en sus procesos

Características

- **Transpromo/venta cruzada:** inclusión de mensajes promocionales personalizados en el cuerpo del documento transaccional.
- **Posibilidad de procesar automáticamente** los albaranes mediante un código de barras.
- La plantilla permite generar automáticamente albaranes con la **información que requiere cada cliente.**
- **Distribución multicanal y multidioma** en varios formatos (PDF, HTML5, impresión) y canales (email, fax, internet, intranet).
- **Utilización de una única plantilla para generar albaranes con diferentes imágenes** (p.e. logos) o colores. Muy útil para un grupo de empresas.



LA TECNOLOGÍA DOCUMENTAL

LOS BENEFICIOS POR PROCESO EMPRESARIAL



COMUNICACIÓN CON CLIENTES

Los tiempos en los que las empresas podían obligar a sus clientes a emplear un método de comunicación concreto ya han pasado. Ahora, los clientes y los consumidores tienen el control de las comunicaciones, y las empresas, de cualquier sector y tamaño, deben adaptarse ya que los canales cambiarán con las preferencias de sus clientes. La tecnología, y en concreto el software documental, debe desempeñar un papel principal en este cambio de expectativas.

En este sentido, la filosofía de DocPath consiste en ayudar a las compañías a crear y consolidar las relaciones con sus clientes mediante la optimización de los procesos que gestionan las comunicaciones con los clientes (**Customer Communications Management – CCM**) y la gestión de todo el proceso documental, desde la generación hasta la distribución de los documentos y archivos que sirven de método de comunicación (**Document Output Management – DOM**).

Nuestro software documental

El software de Customer Communications Management de DocPath, por tanto, es la combinación de nuestra tecnología de Document Output Management con herramientas avanzadas para gestionar las necesidades, deseos y tendencias de los clientes y otras para el diseño y creación de documentos. Esta combinación de software documental permite a las organizaciones crear, personalizar y distribuir sus comunicaciones de una manera más eficiente, eficaz, mediante una gran variedad de medios y que sean portadoras del mensaje preciso.



DocPath es una marca registrada propiedad de DocPath Corp. Todos los derechos reservados.
Otros nombres de compañías, marcas, productos o servicios pueden ser propiedad de sus respectivos titulares.

DocPath Spain - Sector Oficinas, 32-1ª planta - 28760 Tres Cantos Madrid, (Spain).
Tel: +34 918 035000, Fax: +34 918 035143 - E-mail: ventas@docpath.com

DocPath Corp. - 4485 Tench Road, Suite 2511 - Suwanee, GA 30024, USA.
Phone: +1 678-714-3400 - E-mail: sales@docpath.com

DocPath Brazil - Av. Goiás, 1800 - S. 211 - Bairro Santa Paula - CEP 09550-050 São Caetano do Sul/SP, Brazil.
Tel./Fax: +55 11 4221-3209 - E-mail: vendas@docpath.com

